



2018年中期业绩演示



做有温度的保险

2018年8月

免责声明

本演示稿仅为众安在线财产保险股份有限公司（以下简称“公司”）编制，仅供参考。在阅读或使用此文件前，阁下必须阅读以下条款、细则、限制、约束、确认及陈述（以下合称“条款”）。在接受、阅读或使用此文件时，阁下确认及同意受条款约束。如果阁下不接受任何条款的全部或部分，请立刻将此文件退回公司。本文件仅供阁下参考且不得用作任何其他用途。本文件可能并未包括进行投资评估所需要考虑的所有相关要素或信息，因此，阁下必须自行开展调查分析，并依据其自身的调查和评估结果独立作出判断。阁下不得将本文件中的任何内容视为法律、监管、估值、投资、会计或税务意见，建议阁下自行寻求财务和其他专业意见。公司及/或其顾问及其各自的联系人不对投资前景作出任何声明，亦不对阁下的决定承担任何责任。本文件中关于未来发展的描述、预测及目标是基于现有公开资料，并在考虑了历史及未来发展之趋势作出的合理假设。本文件的资讯包含若干有关公司的计划、信念、策略和成长前景的前瞻性陈述。该等陈述乃根据不同假设而作出，同时亦受各种风险和不确定性所限制。有鉴于存在此等假设、风险和不确定性，此处所述的未来事实、事件和状况可能未必发生，而实际结果可能跟前瞻性陈述所预期或暗示的状况带有重大分别甚至出现相反情况。前瞻性陈述并构成未来表现的保证。对于此类描述、预测及目标，公司、其顾问及其各自的联系人未经任何证实，并且，公司、其顾问及其各自的联系人对其准确性及完整性不作任何保证。此份文件的资料并未经过任何司法管辖区的监管机构审阅。公司、其顾问及其各自的联系人在此明确声明，其将不会对任何因本文件中所包含的信息、错误、遗漏、误述等引致的损失承担法律责任。此文件的内容可能在任何时间有所修正或改变，而不另行通知。本文件不构成对任何机构或个人投资公司股权的要约、邀约邀请或游说，亦不构成接收本文件的阁下入股公司或其它有关事宜的最终交易文件或其中的任何一部分。本文件里的数据可能是取整后所得数字。收到本文件的每一位人士同意，本文件中包含的所有信息及向该位人士提供的与其它非公开信息（统称“信息”）均应严格保密。任何接收者不得以任何方式（不论是全部或部分）对本文件进行复制或向其他任何人进行分发或披露除非事先得到公司的明确同意。



01

中期业绩概览

2018年中期业绩概览

(人民币元)

+106.6%



总保费收入

51.48亿元

1H17:24.92亿元

+5



财险市场排名

第13位

2017:第18位

+40%

业务结构优化



健康、消费金融、汽车
生态占比合计

68%

1H17:28%



综合成本率

124.0%

-9.1pct

2017:133.1%

+130%



人均保费

17.0元

1H17:7.4元

+91%



研发支出

3.74亿元

1H17:1.96亿元

+11倍



科技输出

3,570万元

1H17:290万元

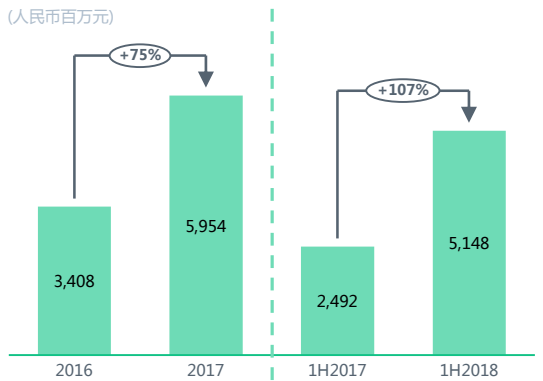


02

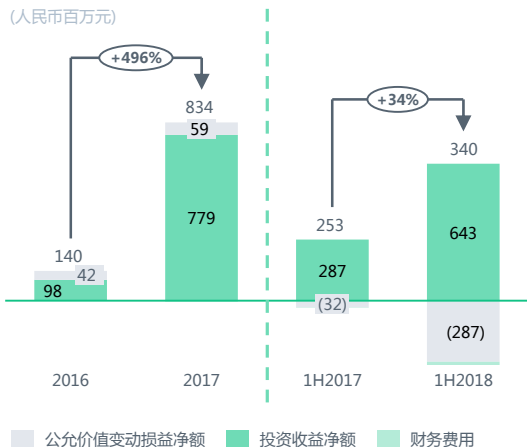
财务概览

主要财务数据及指标

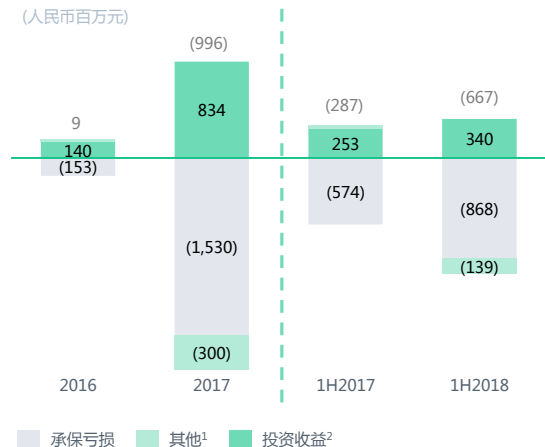
总保费



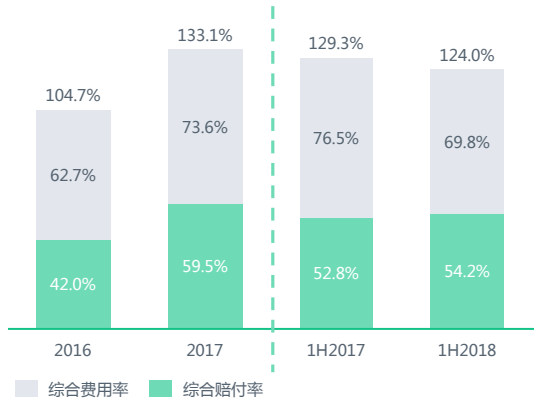
投资收益



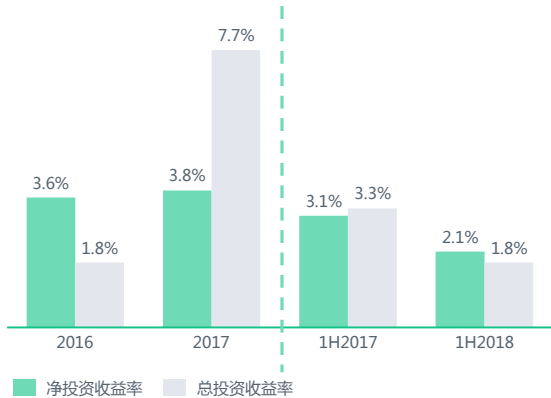
净利润/(亏损)



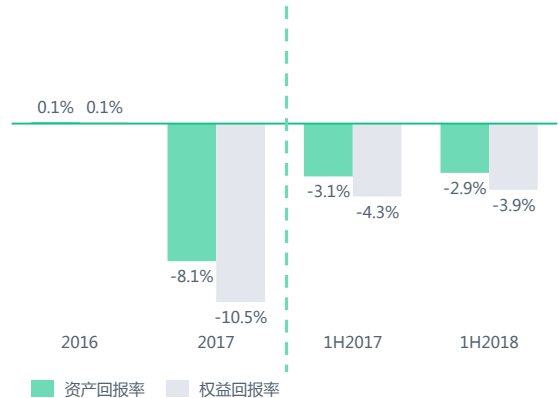
综合成本率



净投资收益率³及总投资收益率⁴



资产回报率及权益回报率



注：

¹ 包含众安科技净亏损、政府补助、其他费用等

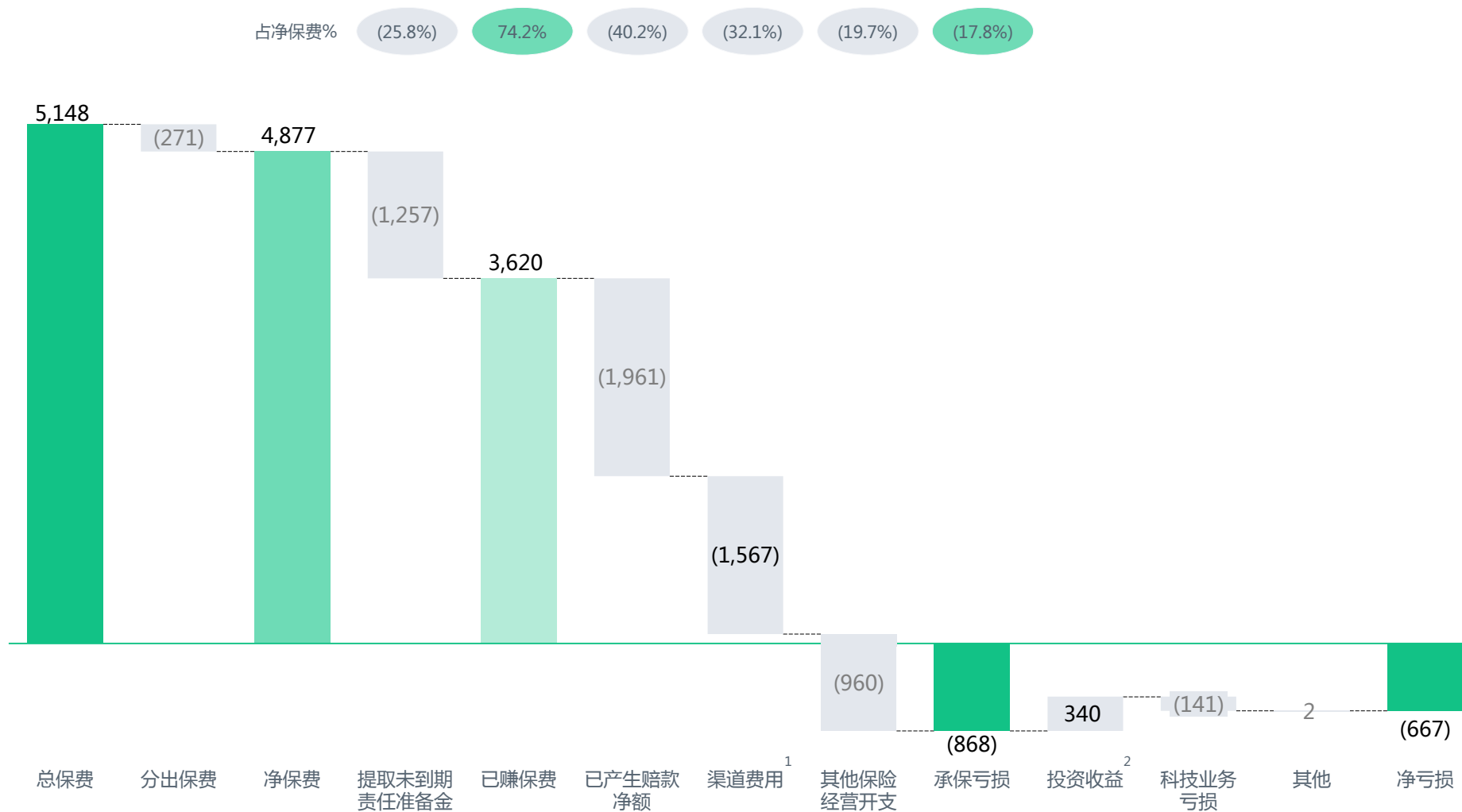
² 包含投资收益净额及公允价值变动损益净额

³ 净投资收益率等于期间净利息收入和股息收入的总和与卖出回购金融资产款有关的利息开支占期初与期末总投资资产结余平均数的百分比（就2016年、1H2017及1H2018而言），或经考虑临近9月底所进行首次公开发售的影响，占期初及期末总投资资产结余加权平均数的百分比（就2017年而言）

⁴ 总投资收益率等于期间总投资收益（定义为投资收益净额和公允价值变动损益净额的总和，减去卖出回购金融资产款有关的利息开支）占期初与期末总投资资产结余平均数的百分比（就2016年、1H2017及1H2018而言），或经考虑临近9月底所进行首次公开发售的影响，占期初及期末总投资资产结余加权平均数的百分比（就2017年而言）

2018年上半年总保费至净亏损示意

(人民币百万元)



注：

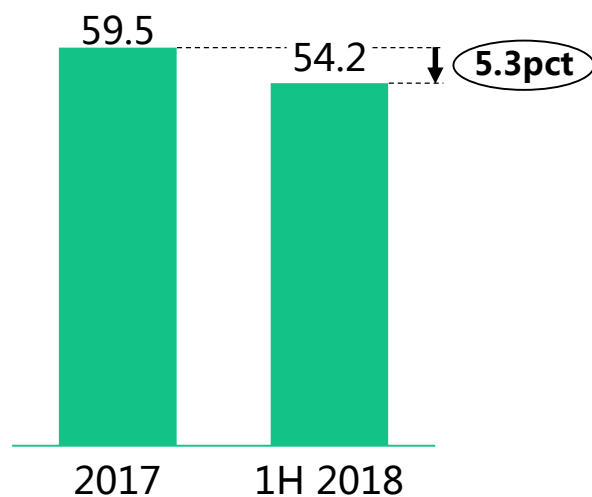
¹ 渠道费用包括与保费收入直接相关的手续费及佣金、技术服务费和其他渠道相关费用

² 投资收益净额和公允价值变动损益净额的总和，减卖出回购金融资产款有关的利息开支

关键财务指标全面优化

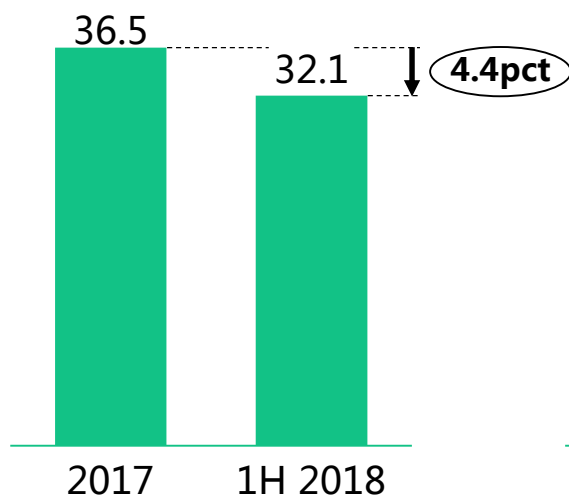
承保质量

综合赔付率 (%) ¹



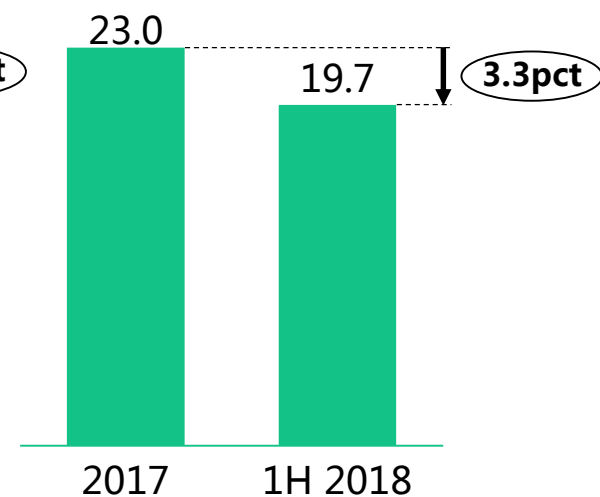
营销效率

渠道费用占净保费 (%) ²



管理效率

其他经营费用占净保费 (%) ³



注：

¹ 综合赔付率% = 已产生赔款净额 / 已赚保费

² 渠道费用包括与保费收入直接相关的手续费及佣金、技术服务费和其他渠道相关费用

³ 其他经营费用 = 保险业务及管理费 - 技术服务费及其他渠道相关费用

财务报表主要科目的变化

(人民币百万元)	1H2018	1H2017	变动%
总保费	5,148	2,492	106.6%
已赚保费	3,620	1,961	84.6%
已产生赔款净额	(1,961)	(1,035)	89.5%
承保亏损	(868)	(574)	51.4%
投资收益 ¹	340	253	34.3%
净亏损	(667)	(287)	132.5%

(人民币百万元)	2018年6月30日	2017年12月31日	变动%
总资产	24,081	21,149	13.9%
净资产	16,667	17,271	(3.5%)
核心偿付能力充足率	768%	1,178%	(410pct)

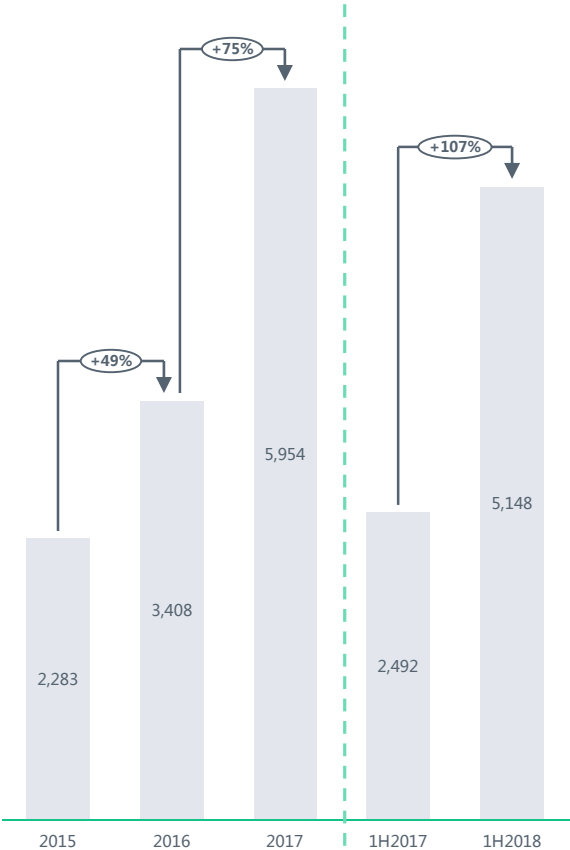
注：

¹ 投资收益净额和公允价值变动损益净额的总和，减卖出回购金融资产款有关的利息开支

各生态系统总保费情况

总保费收入

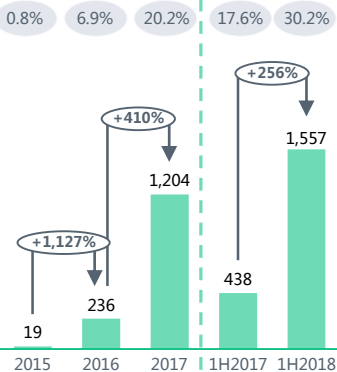
总保费
(人民币百万元)



各生态系统总保费收入

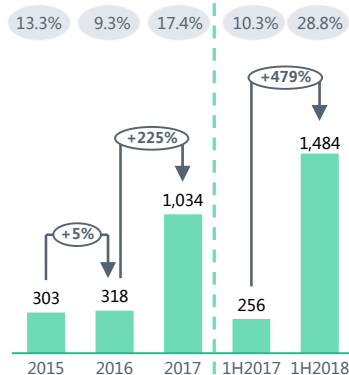
健康

(人民币百万元)



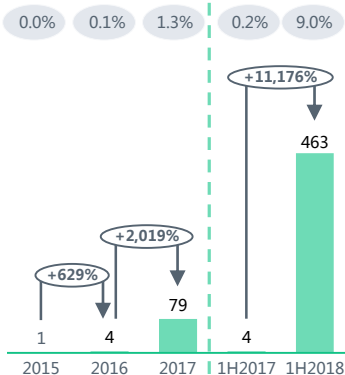
消费金融

(人民币百万元)



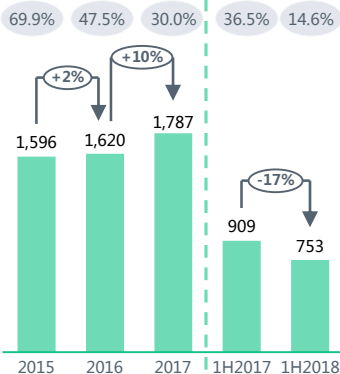
汽车

(人民币百万元)



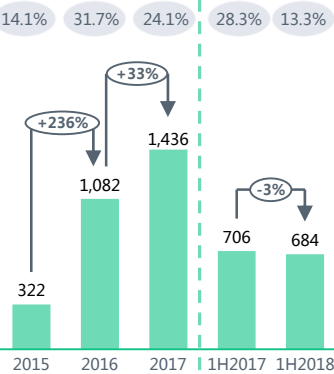
生活消费

(人民币百万元)



航旅

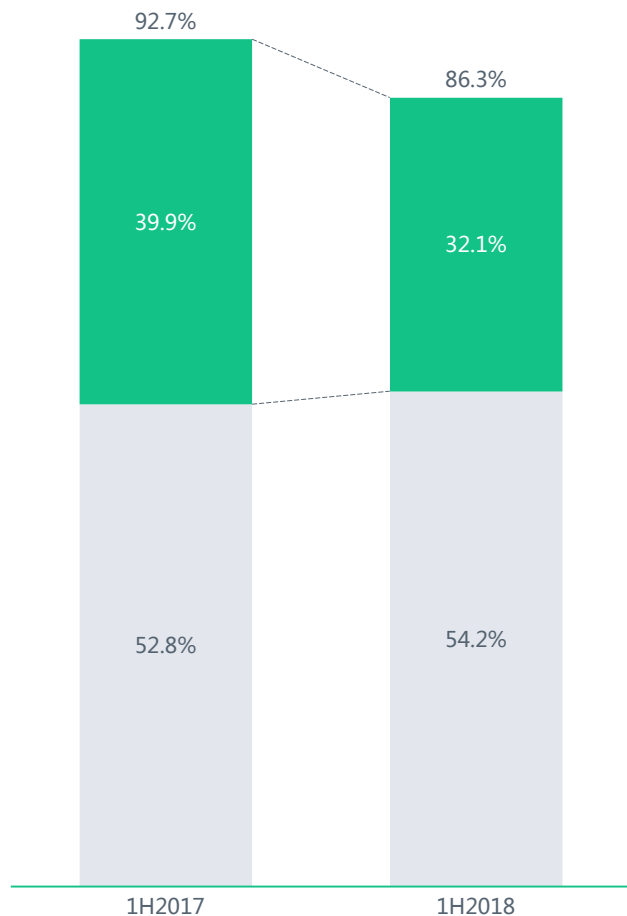
(人民币百万元)



生态总保费占公司总保费比例

生态综合赔付率及渠道费用占净保费比例

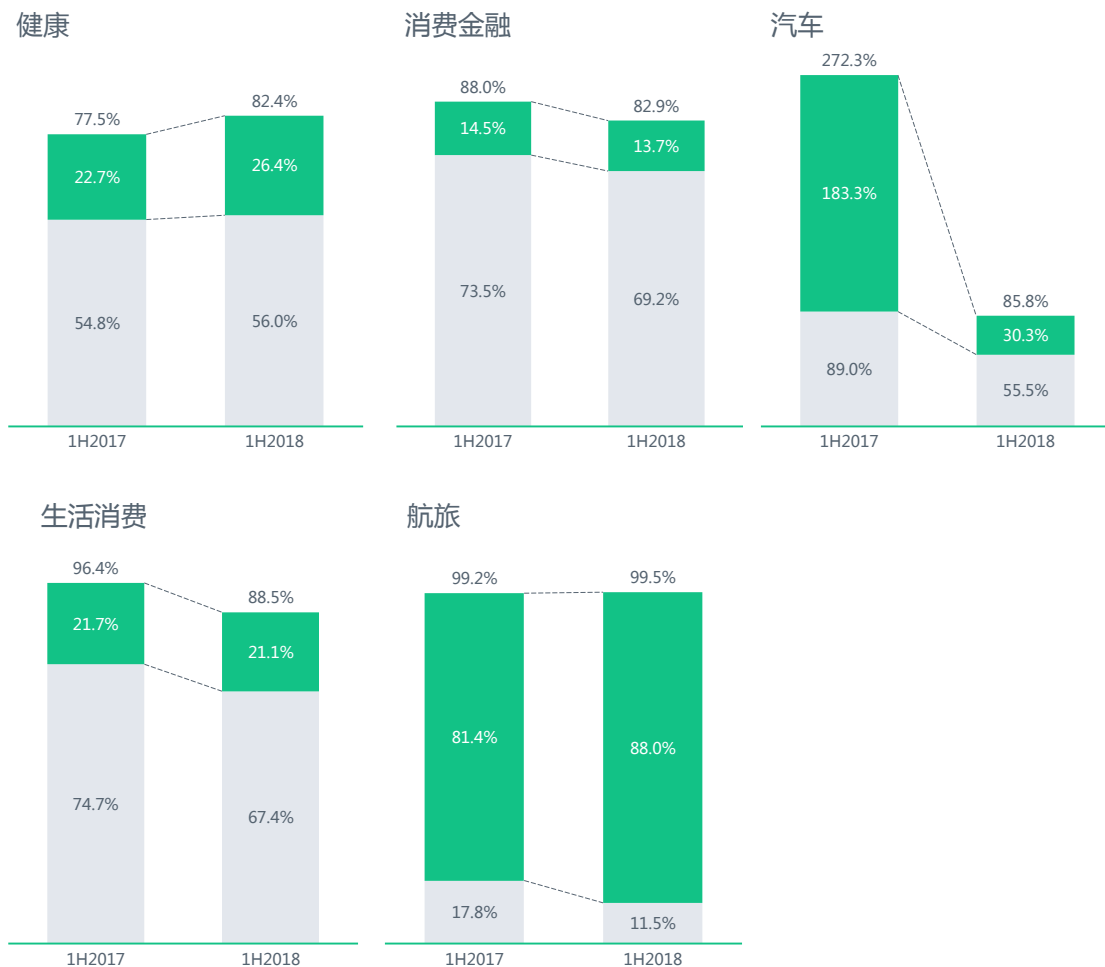
承保业务综合赔付率及渠道费用占净保费比例



■ 渠道费用占净保费比例¹ ■ 综合赔付率

注：
¹渠道费用包括与保费收入直接相关的手续费及佣金、技术服务费和其他渠道相关费用

各生态综合赔付率及渠道费用占净保费比例



■ 渠道费用占净保费比例¹ ■ 综合赔付率

投资分布及收入情况

总投资资产及细分

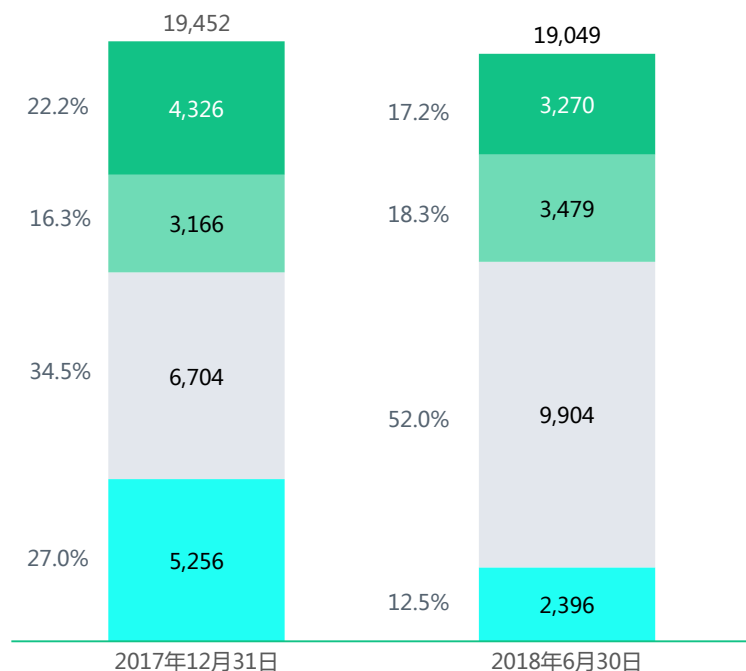
(人民币百万元)

注：股权及投资基金明细

截至2018年6月30日，股票占投资资产比例：8.7%

投资基金则投资于债券型基金及货币型基金，

分别占投资资产比例：1.9%及6.6%



总投资收益及细分

(人民币百万元)

总投资收益率¹

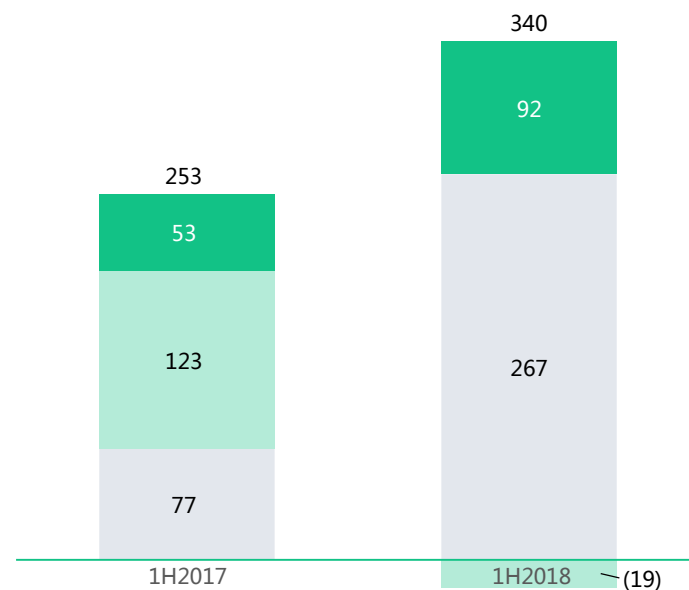
3.3%

1.8%

净投资收益率²

3.1%

2.1%



■ 其他投资 ■ 股权及投资基金 ■ 固定收入投资 ■ 现金及现金等价物

■ 其他投资 ■ 股权及投资基金 ■ 现金及固定收入投资

注：

¹总投资收益率等于期间总投资收益（定义为投资收益净额和公允价值变动损益净额的总和，减去卖出回购金融资产款有关的利息开支）占期初与期末总投资资产结余平均数的百分比（就2016年及2018年上半年而言），或经考虑临近9月底所进行首次公开发售的影响，占期初及期末总投资资产结余加权平均数的百分比（就2017年而言）

²净投资收益率等于期间净利息收入和股息收入的总和减去卖出回购金融资产款有关的利息开支占期初与期末总投资资产结余平均数的百分比（就2016年及2018年上半年而言），或经考虑临近9月底本公司所进行首次公开发售的影响，占期初及期末总投资资产结余加权平均数的百分比（就2017年而言）



03

业务概览

健康、消费金融及汽车生态的业务进展

健康生态



好医保·住院医疗



- 健康生态总保费约**人民币15.6亿元**，同比增长256%
- 尊享e生及蚂蚁金服好医保生态被保用户数：约**137万**；人均保费人民币**~560元**
- 步步保授权用户数：**逾2,000万**

消费金融生态



LEXIN乐信



- 消费金融生态总保费约**人民币14.8亿元**，同比增长479%
- 资产端合作平台数量54家
- 服务用户数：约**340万**
- 在贷余额：**人民币323亿元**
- 笔均规模：**人民币4,000元以下**
- 借款期限：一年以内

汽车生态



- 汽车生态总保费约**人民币4.6亿元**
- 被保用户数：约**26.6万**
- 大数据联盟成员达到**11家**
- 大数据联盟积累车险相关数据超过**1,500 万条**

注：以上数据为截至2018年6月30日止六个月的财务及经营数据，除了消费金融生态的在贷余额，为截至2018年6月30日的余额

坚持有质量的业务增长

健康生态

智能核保

- 定制化在线核保，扩大承保范围，提高投保效率

健康管理

- 提供全面健康管理服务，降低疾病风险

大数据风控

- 线上直连医疗机构数据，实现实时风控和理赔

消费金融生态

优化业务结构

- 增加场景类业务，优化业务结构

差异化定价

- 丰富用户画像，实施差异化定价

风控模型迭代

- 提升大数据分析，优化风控模型

汽车生态

深耕场景

- 深耕汽车相关的线上场景

科技赋能

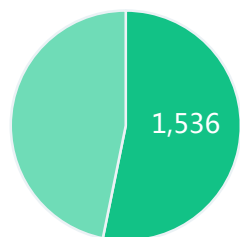
- 开放平台连接中小商户，优化投保流程提高转化率

大数据风控定价

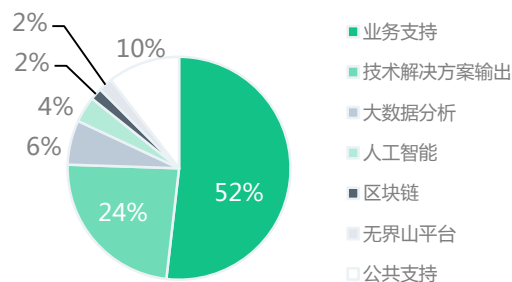
- 增加数据深度及广度，提高定价能力

科技赋能，提升经营效率

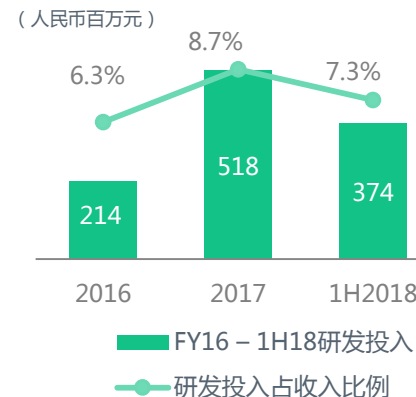
持续的科技研发投入



我们的工程师及技术人员
占雇员总数53.2%¹



大数据、无界山、人工智能及区块链
研发人数：215人¹



众安链(AnnChain)

首批三大开源项目之一



参与编写工信部发布的
《区块链数据格式》

国内第二个区块链标准



参与制定区块链相关
ISO标准(ISO/TC307)

国际区块链标准

注：
¹ 于2018年6月30日

科技赋能聚焦保险、健康、金融行业

T系列区块链产品

1H18签约客户6家

基于行业的区块链解决方案
发起区块链行业联盟

S系列保险科技产品

1H18签约客户7家

针对保险行业的痛点提供产品和解决方案

- 前端销售
- 客户运营
- 产品设计
- 核保核赔

H系列商保科技产品

1H18连接医院逾200家

健康医疗数据服务平台

- 驱动数据化的运营
- 建立完整数据服务
- 优化医疗业务流程

F系列金融科技产品

为金融信贷行业提供全流程模块化的
产品解决方案

X系列数据智能产品

1H18签约客户55家

数据+场景+智能的跨界融合

- 风险管理
- 模型搭建
- 智能营销
- 流量分析

愿景：科技赋能



保险



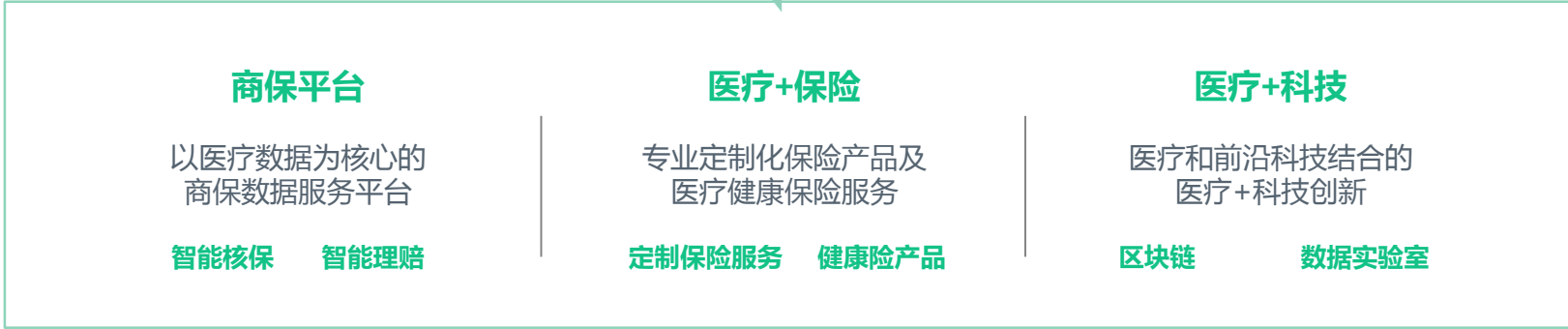
健康



金融

健康生态科技赋能：连接医疗健康机构和商保公司，实现数据互联互通

截至2018年6月30日，已连接全国200多家二级及以上医院





04

Q&A